



GÜNDEM BULUŞMALARI - V
PATRONLAR İÇİN FİNANS

06/11/2018

HOŞ GELDİNİZ 😊

PATRONLAR İÇİN FİNANS

- PÜKAB Teknik İşler Çalışma Grubu 3 Kez toplandı, 3 meslek(PVC, Alüminyum, Ahşap Doğrama Ustası) standardının içeriklerinin düzenlenmesi ile sektörümüzde var olan ve standartlarının yazılması gereken meslekler envanteri çalışmaları tamamlandı.



PATRONLAR İÇİN FİNANS

- İMSAD Mesleki Eğitim Komite toplantılarına katıldık, meslek eğitimleri, standartlar ve eğitim kurumları ile işbirliği konularında katkı sağlıyoruz.



PATRONLAR İÇİN FİNANS

- Türkiye İMSAD Yapısal Yangın Güvenliği Çalışma Grubu toplantısına katıldık. Yeni yazılacak yangın yönetmelikleri ve 2019'da yapılacak Çalıştay konusunda katkı sağlayacağız.



PATRONLAR İÇİN FİNANS

- PÜKAB ve İMMİB Yönetim Kurulu üyeleri ile bir araya gelerek iş birliği olanaklarını ve ihracatın önemini konuştuk. İMMİB tarafından açılacak eğitimlere üyelerimizin katılımı konusunda anlaşmaya vardık.



PATRONLAR İÇİN FİNANS

- Yönetim Kurulu Üyelerimizle Hezarfen Meslek Lisesi Müdür ve Müdür Yardımcılarını ziyaret ettik, iş birliğimizin çerçevesini belirledik. Bugün çerçeve protokolümüzü imzalıyoruz.

ANA KAPSAM

- Eğiticilerin eğitimi
- Öğrencilerin eğitimi
- Ders içeriklerinin sektör ihtiyaçlarına göre düzenlenmesi
- Staj ve sonrasında işe yerleştirme
- Sektör temsilcilerinin okulda seminerler vermesi
- Fabrika ve tesis ziyaretleri
- Burs
- Malzeme desteği



PATRONLAR İÇİN FİNANS



BAŞKAN'IN MESAJI

KAAN KUTLU

PÜKAB YKB

PATRONLAR İÇİN FİNANS

1- Kısa Vadeli Planlamalar Yapın.

Hedeflerinizi yıllık değil; aylık veya haftalık belirleyin.

PATRONLAR İÇİN FİNANS

2- Bildiğiniz İşi Yapın, «ANA» işinize Yönelin.

Hangi işi yapıyorsanız mevcutunuzu koruyun. Asla durmayın. Krizde büyüme fikri gerçekçi olmayabilir ama, pozisyon korumak faydalıdır.

PATRONLAR İÇİN FİNANS

3- Personel Dedikodu Krizini Yönetin.

Şirketinizde dedikodu yapılmasına fırsat vermeyin, tüm gelişmelerde şeffaf olun, **negatif** çalışanlar krizlerden daha tehlikelidir.

PATRONLAR İÇİN FİNANS

4- Kriz Masası Oluşturun.

Tüm müşteriler, tedarikçiler, bankalar ve rakiplerinizi takip edin.

PATRONLAR İÇİN FİNANS

5- Ödeme vadelerini kısaltın!

Özellikle tahsilat aracı olarak çek kullanan müşterileriniz için mutlaka çek vadelerini minimum seviyede tutun.

PATRONLAR İÇİN FİNANS

6- İletişimi Bırakmayın!

Piyasada aktif rol aldığınızı gösterin. Kaliteli müşteri kayıplarını önlemek için müşteri iletişimini arttırın ve mutlaka yerinde ziyaret edin.

PATRONLAR İÇİN FİNANS

7- Banka iliřki yönetimine dikkat edin!

Ani limit artış taleplerinde bulunmayın.
Bilgi saklamayın, şeffaf olun.

PATRONLAR İÇİN FİNANS

8- Nakitinizi İyi Yönetin!

Likid kalmaya özen gösterin, ani kararlar vererek kredilerinizi erken kapatma hatasına düşmeyin.

PATRONLAR İÇİN FİNANS

9- Tahsilat Riski Almayın!

Tahsil edilmemiş hiçbir satış tamamlanmamıştır.
Tahsil kabiliyeti yüksek müşterilerle daha az satış yapsanız dahi kaliteli alacak portföyüne ulaşırsınız.
Müşteri kaybetmekten korkmayın!

PATRONLAR İÇİN FİNANS

10- Fiyatları artırın ya da sabitleyin.

Ürün satmak istediğiniz müşterilerde fiyat artırın;
Derinleşmek istediğiniz müşterilerde ise, fiyatı
sabitleyin.

PATRONLAR İÇİN FİNANS

11- Krizi fırsata çevirin!

Kriz dönemleri tehdit ve fırsatların ortaya çıktığı dönemlerdir.

Uzun zamandır ürün satmak istediğiniz müşterinin, kriz dönemindeki mevcut tedarikçileri ile yaşayabileceği krizleri fırsata çevirin.

PATRONLAR İÇİN FİNANS

KATILIM VE KATKILARINIZ İÇİN
TEŞEKKÜR EDERİZ.